



Inventaire 2025



**Les documents
d'inventaire
sont impérativement à :**

Date & signature



remplir, dater et signer ;



et à nous retourner complètes
60 jours après la fin
de l'exercice !



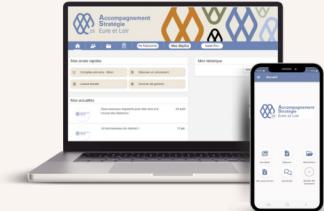
Sans quoi aucune remise
de résultat ne pourra être
effectuée dans les 4 mois.

NOTRE ACCOMPAGNEMENT



Mon Esp'AS

Votre portail d'accès unique pour toutes les solutions AS 28. Déposez, consultez vos documents, et ayez accès à votre Plateforme Agréée.



Le dossier de gestion

Notre pôle conseil réalise les dossiers de gestion et d'analyse, un véritable outil d'aide à la décision pour nos adhérents.

[PLUS D'INFOS](#)



Mon Accompagnement Digital

Fiabilisez votre informatique et gagnez en sérénité. MAD est là pour vous accompagner.

[PLUS D'INFOS](#)



Analyse de groupe

Statistiques établies à partir de la comptabilité de 350 agriculteurs. Classées par systèmes d'exploitation comparables, ces données présentent les moyennes de groupe ainsi que la moyenne du groupe "élite".



Outils agiris ISA collaboratifs



AS 28 x AGIRIS : Nos outils collaboratifs

Profitez des outils AGIRIS x AS 28 afin de fluidifier les opérations de votre entreprise. Créez vos devis, factures et faciliter la transition avec ISANET Fact. Saisissez votre propre comptabilité avec ISA COMPTA Collaboratif. Tout ça à moindre coût !



SOMMAIRE

| | |
|---|----|
| LISTE DES DOCUMENTS A JOINDRE OBLIGATOIREE POUR LA CLÔTURE..... | 4 |
| ASSEOLEMENT ET STOCKS A LA CLÔTURE DE LA RÉCOLTE DE L'EXERCICE 2024 | 5 |
| PROJECTION DES VENTES DE LA RÉCOLTE EN STOCK..... | 5 |
| DESTINATION DES STOCKS DE LA RÉCOLTE PRÉCÉDENTE..... | 6 |
| ASSEOLEMENT DE LA RÉCOLTE N+1 | 6 |
| ÉTAT DES STOCKS D'ENGRAIS ET DE SEMENCES | 7 |
| ÉTAT DES STOCKS DE PRODUITS PHYTOSANITAIRES..... | 8 |
| AUTRES APPROVISIONNEMENTS EN STOCK..... | 9 |
| DÉTAIL DES CHARGES À PAYER..... | 10 |
| DÉTAIL DES PRODUITS À RECEVOIR | 10 |
| DÉTAILS DES COMPLÉMENTS DE PRIX À RECEVOIR SUR CULTURES VENDUES EN PRIX ACOMPTE..... | 10 |
| STOCKS ANIMAUX ET PRODUITS ANIMAUX | 11 |
| CONTRÔLES DE COHÉRENCE DES ANIMAUX EN QUANTITÉ | 11 |
| FRAIS DE DÉPLACEMENT NON INSCRITS AU BILAN..... | 12 |
| CHARGES MIXTES..... | 13 |
| ACQUISITIONS D'IMMOBILISATIONS..... | 13 |
| SORTIES D'IMMOBILISATIONS..... | 13 |

INFORMATIONS CONCERNANT L'EXERCICE

Avez-vous bénéficié d'une donation ? OUI NON => Si OUI : préparer les actes

Avez-vous des évènements exceptionnels ou significatifs à nous signaler ?

PAC 2024 : Quel est votre nombre de points éco régime ?

5 points

4 points

0 points

Êtes-vous assuré pour la production ?

Néant

Grêle

Grêle et aléas

Liste des documents à joindre obligatoirement pour la clôture



N°PACAGE :

Dernier mot de passe TELEPAC :

Merci de nous transmettre les documents suivants, si non transmis auparavant :

- Relevé de banque (de toutes les banques) du mois qui suit la date de clôture.
- Factures Fournisseurs et Clients non encore payées à la date de clôture.
- Justificatif de subventions reçues (indemnités d'assurance, primes PAC...).
- Cartes grises des nouveaux véhicules et quads (acheté et/ou loué, crédit-bail/leasing) utilisés à usage mixte.
- Emissions annuelles des cotisations MSA et justificatifs des Indemnités Journalières perçues.
- Attestation(s) diverses (contrat Madelin, Plan Epargne Retraite...).
- Récapitulatif des assements issus de Télépac 2025.

Pour les sociétés

- Procès-verbal d'Assemblée Générale Ordinaire + compte courant **signé** de l'année précédente
- Si changements statutaires, les statuts et Kbis modifiés
- Crédits d'impôts (attestation de formation, attestation de remplacement, attestation de non-utilisation du glyphosate disponible sur l'ESP'AS, certificat de l'organisme certificateur BIO et/ou HVE). En savoir plus :

Pour les emprunts

- Tableaux d'amortissement si nouveaux emprunts réalisés au cours de l'exercice
- Si nouveaux crédits-baux réalisés au cours de l'exercice : Fournir les contrats + l'échéancier



www.as28.fr

Pour la répartition de la SAU

Combien ? Ha a ca

Précisions :

TABLEAU RECAPITULATIF DE LA SAU :

| En propriété | | En fermage | En MAD des associés | TOTAL SAU |
|------------------------------|---------------------------|------------------------------|------------------------------|------------------------------|
| inscrites au bilan | non inscrites au bilan | | | |
| Ha a ca | Ha a ca | Ha a ca | Ha a ca | Ha a ca |

ASSEMENTS ET STOCKS A LA CLÔTURE DE LA RÉCOLTE 2025

| NATURE | SURFACE | QUANTITÉ PRODUITE en Tonnes | | | | | | | | RENDEMENT calculé | |
|----------------|---------|-----------------------------|-----------------------|------------|---------------------------|------------|-------------------|--------|----------|--------------------|--|
| | | EN STOCK | | | PRELEVÉE | | | VENDUE | TOTALE | | |
| | | à la Ferme pour vente | à la Ferme pr animaux | A la coop. | pour semences | pour privé | pour alim animaux | | | | |
| en Ha (A) | en T | en T | en T | en T | en T | en T | en T | en T | en T (B) | T / Ha = (B) / (A) | |
| BLE TENDRE | | | | | | | | | | | |
| BLE DUR | | | | | | | | | | | |
| ORGE HIVER | | | | | | | | | | | |
| ORGE PRINT. | | | | | | | | | | | |
| MAIS grains | | | | | | | | | | | |
| COLZA H. | | | | | | | | | | | |
| POIS | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| MAIS ensil. | | | | | | | | | | | |
| RAY GRASS | | | | | | | | | | | |
| PRAIRIES TEMP. | | | | | | | | | | | |
| PRAIRIES PERM. | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| GEL NU | | | | | | | | | | | |
| DEROBES : | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | |
| | | <i>Total en stock :</i> | | | <i>Total production :</i> | | | | | | |

TOTAL SAU (hors dérobées) :

| | Quantités | PU | Total |
|------------|-----------|----|-------|
| Paille | | | |
| Foin | | | |
| Fanes pois | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Projection des ventes de la récolte en stock (cf tableau ci-dessus)

| NATURE | Quantité engagée en T | Prix engagé en Euros/T | Echéance du contrat Mois+année |
|--------|-----------------------|------------------------|--------------------------------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

| NATURE | Quantité engagée en T | Prix engagé en Euros/T | Echéance du contrat Mois+année |
|--------|-----------------------|------------------------|--------------------------------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

DESTINATION DES STOCKS DE LA RÉCOLTE PRÉCÉDENTE

ASSEOLEMENT DE LA RÉCOLTE N+1

| NOM DE LA CULTURE | SURFACE | NOM DE LA CULTURE | SURFACE |
|-------------------|---------|-------------------|---------|
| Blé tendre | | | |
| Blé dur | | | |
| Orge d'hiver | | | |
| Orge printemps | | Jachère | |
| Maïs | | Prairies | |
| Pois | | | |
| Colza | | TOTAL SAU | |

Le tableau ci-dessus est à remplir pour connaître l'assolement de la récolte à venir, et ainsi calculer les façons culturales à la fin de l'exercice.

ÉTAT DES STOCKS D'ENGRAIS ET DE SEMENCE

ÉTAT DES STOCKS DE PRODUITS PHYTOSANITAIRES

AUTRES APPROVISIONNEMENTS EN STOCK

DÉTAIL DES CHARGES À PAYER

| NATURE | MONTANT | NATURE | MONTANT |
|--------|---------|--------|---------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Les Charges à Payer sont des charges concernant l'exercice, mais qui ne seront facturées que lors du prochain exercice.

DÉTAIL DES PRODUITS À RECEVOIR

| NATURE | MONTANT | NATURE | MONTANT |
|--------|---------|--------|---------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |

Les Produits à Recevoir sont des produits qui concernent l'exercice, mais qui ne seront facturés que lors du prochain exercice (Remboursement assurance, complément de prix, ...)

DÉTAIL DES COMPLEMENTS DE PRIX À RECEVOIR SUR CULTURES VENDUES EN PRIX ACOMPTE

| CULTURE | DUREE TERME | TONNAGE (A) | PRIX DEFINITIF ATTENDU (B) | ACOMPTE REÇU (C) | Total H.T = A*(B-C) |
|---------|-------------|-----------------------|--------------------------------------|----------------------------|-------------------------------|
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |
| | | | | | |

STOCKS ANIMAUX ET PRODUITS ANIMAUX

Joindre état PILOT ELEVAGE

CONTROLES DE COHERENCE DES ANIMAUX EN QUANTITE

| NATURE DES ANIMAUX : | | | | |
|----------------------|---|--|--|--|
| STOCK DEBUT | + | | | |
| ACHATS | + | | | |
| NAISSANCES | + | | | |
| VENTES | - | | | |
| AUTOCONSOMMATION | - | | | |
| PERTES | - | | | |
| STOCK FIN | = | | | |

Ce tableau est à remplir pour établir, par catégorie d'animaux, la cohérence du stock fin.

EN CAS DE PRODUCTION LAITIERE INDICER LE NOMBRE DE LITRES DE LAIT :

- Prélevés pour le privé :

- Prélevés pour les veaux :

Indiquer également le quota laitier :

FRAIS DE DÉPLACEMENT NON INSCRITS AU BILAN EXERCICE :

VEHICULE : Modèle : N° d'immatriculation :
Puissance fiscale en CV :

OBLIGATOIRE :

- 1/ Fournir le double de la carte grise
- 2/ Détailler les kilomètres parcourus par nature de déplacements

Le relevé détaillé et journalier de tous les déplacements professionnels pourra vous être demandé par l'administration fiscale.

CHARGES MIXTES

| REPARTITION POUR LE PRIVE DES CHARGES COMMUNES | | | |
|--|---|-----------|---|
| Eau | % | EDF | % |
| Gaz | % | Téléphone | % |
| Fuel en % ou en litres | | Internet | % |
| Autres (à préciser) | | | |
| | | | |

Sans précision, les montants N-1 seront appliqués.

ACQUISITION D'IMMOBILISATIONS

| ACHATS, CREATIONS Libellé Préciser si matériel neuf ou occasion | Date d'acquisition ou de mise en service | Prix d'acquisition HT | Durée d'amortissement prévue | Mode de financement ? À préciser : - Emprunt - Crédit bail - Auto financement |
|--|---|-----------------------------|------------------------------------|---|
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |
| | | | | |

SORTIE D'IMMOBILISATIONS

| Libellé de l'immobilisation | Date | Rebut | Vente |
|-----------------------------|------|-------|-------|
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |
| | | | |



Cochez la case « Rebut » si la sortie de l'immobilisation sur l'exercice est due à un incendie, une destruction, un vol, un sinistre, une casse, etc...



UNE QUESTION ? UN CONSEIL ?



À votre demande, les conseillers restent à votre disposition pour étudier avec vous, les différentes options et vous accompagner dans la réussite de vos projets.

Les rendez-vous incontournables*

- + Rendez-vous performance conseil
- + Prévision de résultat
- + Calcul des seuils de commercialisation
- + Budget de trésorerie mensuelle
- + Rendez-vous d'optimisation fiscale et sociale à 3 ans
- + Audit de protection sociale
- + 360 d'AS

Offre de services conseil AS 28



L'accompagnement stratégique**

- + Étude de création ou de reprise d'exploitation agricole
- + Étude de développement
- + Expertise fiscale
- + Étude d'évaluation de l'entreprise
- + Étude de transmission



02 37 33 61 50



accueil@as-agc28.fr

* Tarif forfaitaire

** Prestation facturée sur devis

