

Les frais de mécanisation, comprendre l'impact dans mes marges

27 janvier 2025

Soline DENIAU AS28 – Jean-François MERE CUMA



Frais de mécanisation : de quoi parle-t-on ?



De quoi parle-t-on ?



DÉPENSES DE MÉCANISATION DIRECTEMENT LIÉES

Carburant lubrifiant
Entretien et réparations
Travaux par tiers
Crédit Bail et locations de matériel



AMORTISSEMENTS DU MATERIEL
FRAIS FINANCIERS
MAIN D'OEUVRE

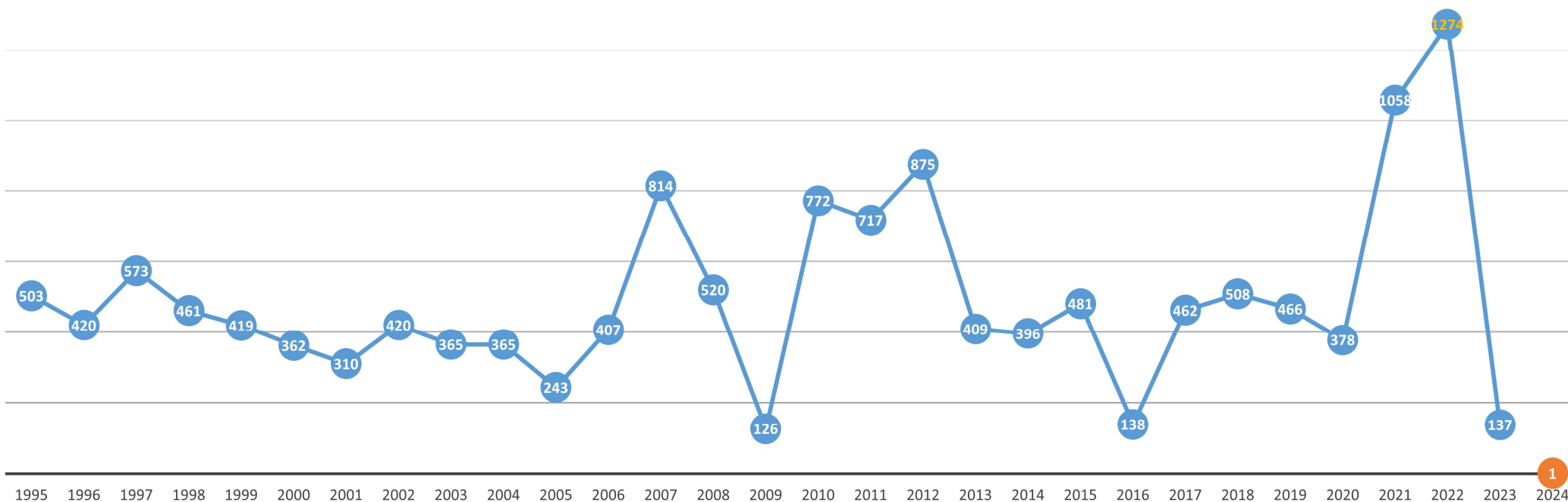


CHARGES DE MECANISATION

Quelques chiffres et références AS28

HISTORIQUE EBE / Ha 1995-2023 et prévision 2024

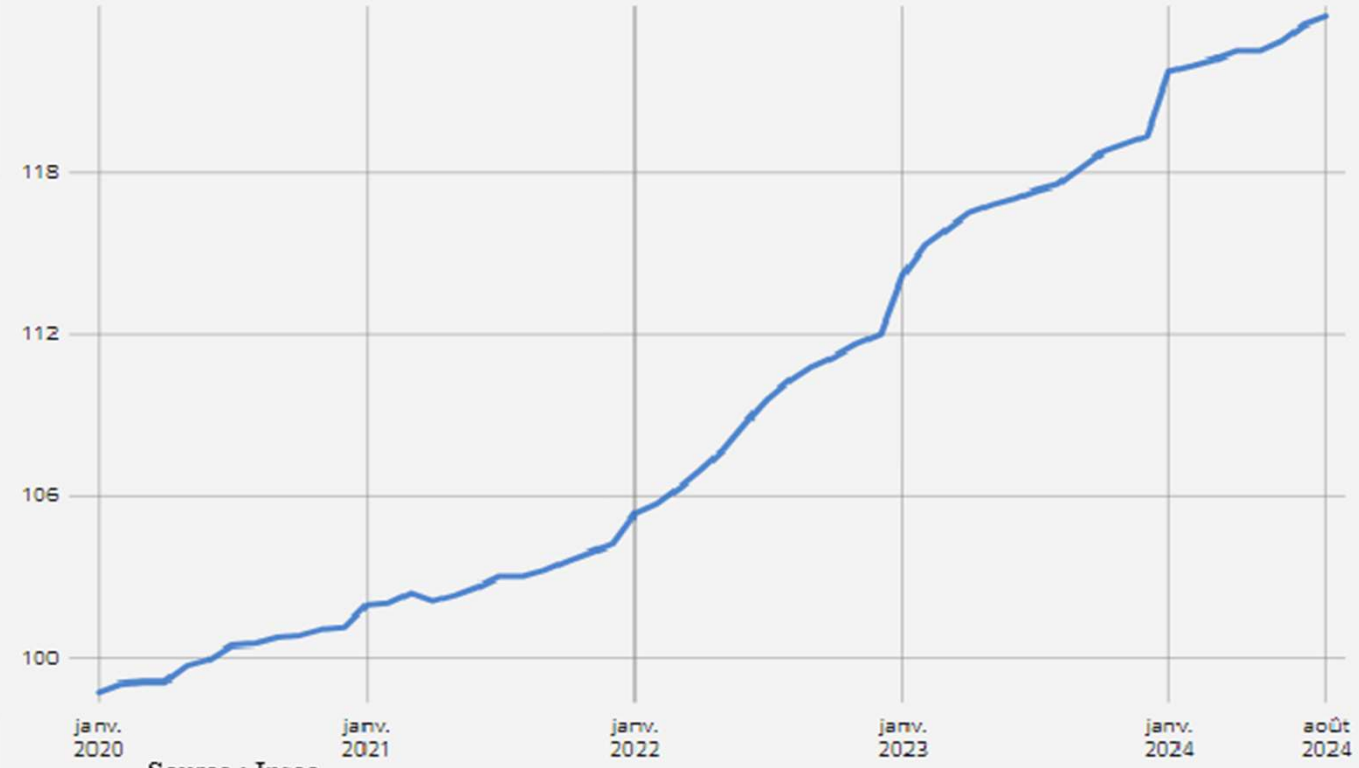
SCOP 80-160 Ha
Historique EBE/Ha 1995 - 2024 prévision



Evolution coût entretien réparation 2020-2024

Indice mensuel des prix d'achat des moyens de production agricole (IPAMPA) - Entretien et réparation

août 2024 : 123,8



Source : Insee

Evolution coût entretien réparation 2020-2024

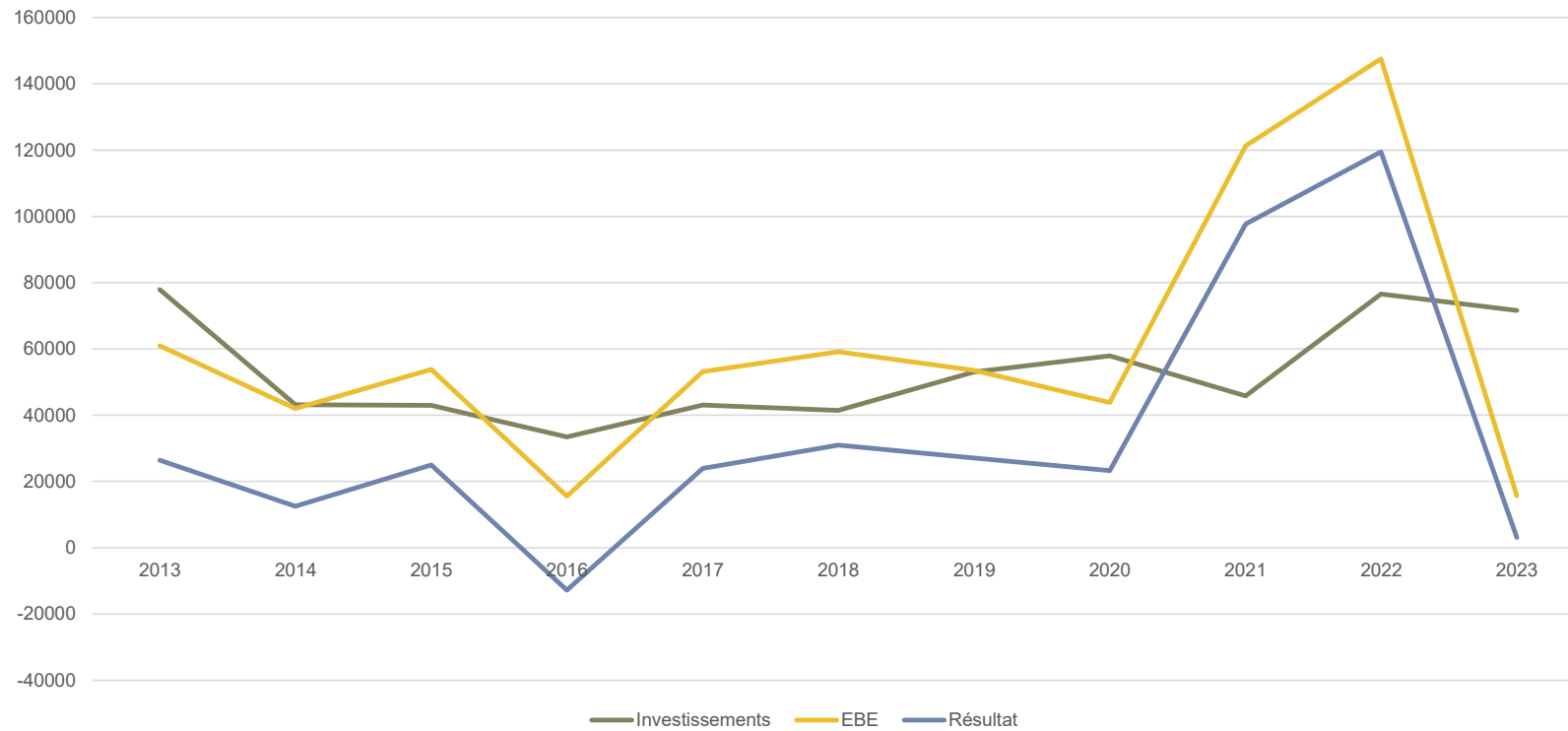
Indice mensuel des prix d'achat des moyens de production agricole (IPAMPA) - Carburants

août 2024 : 157,0



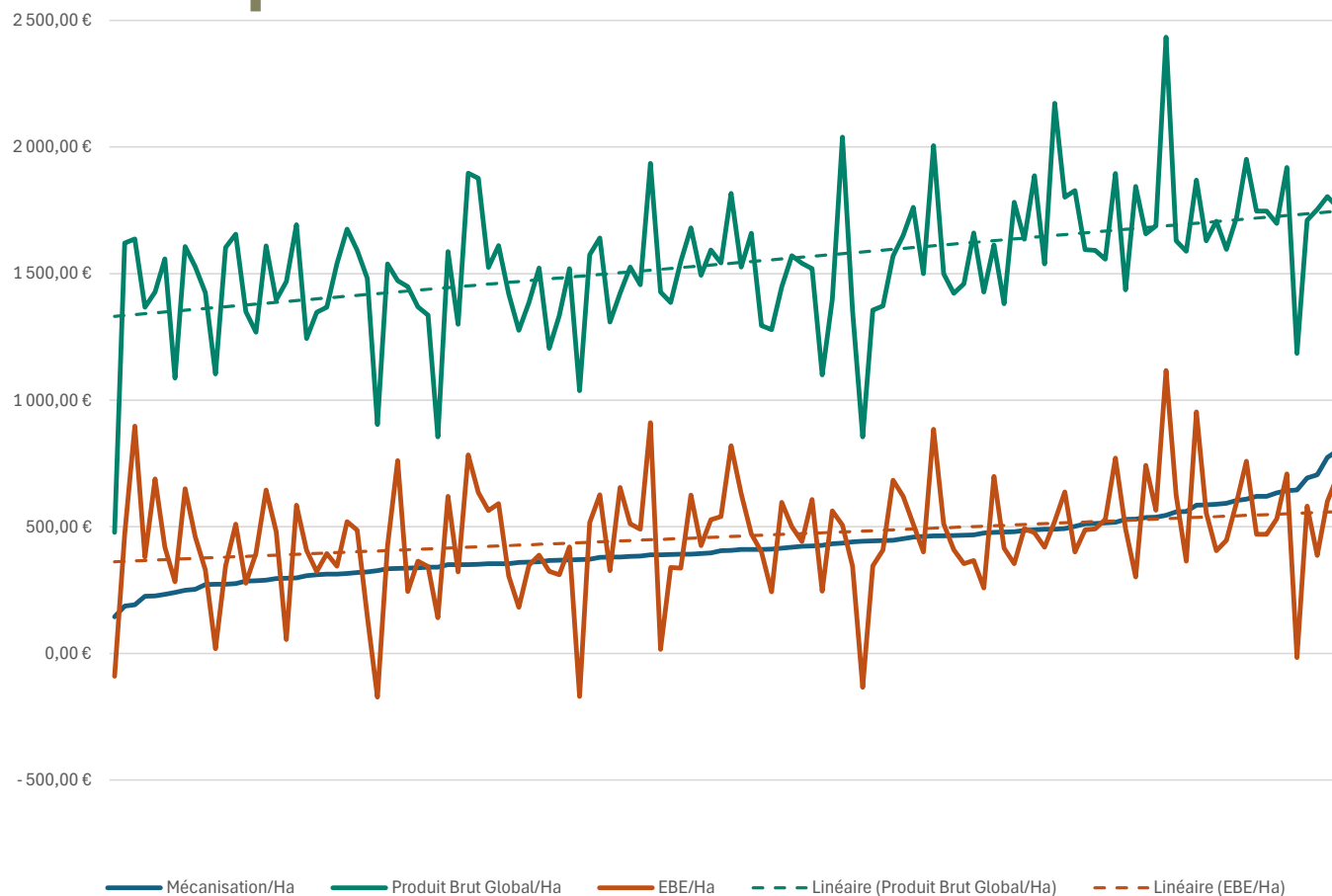
Source: Insee

Relation entre investissements Résultat et EBE



Relation entre frais de mécanisation, production et EBE

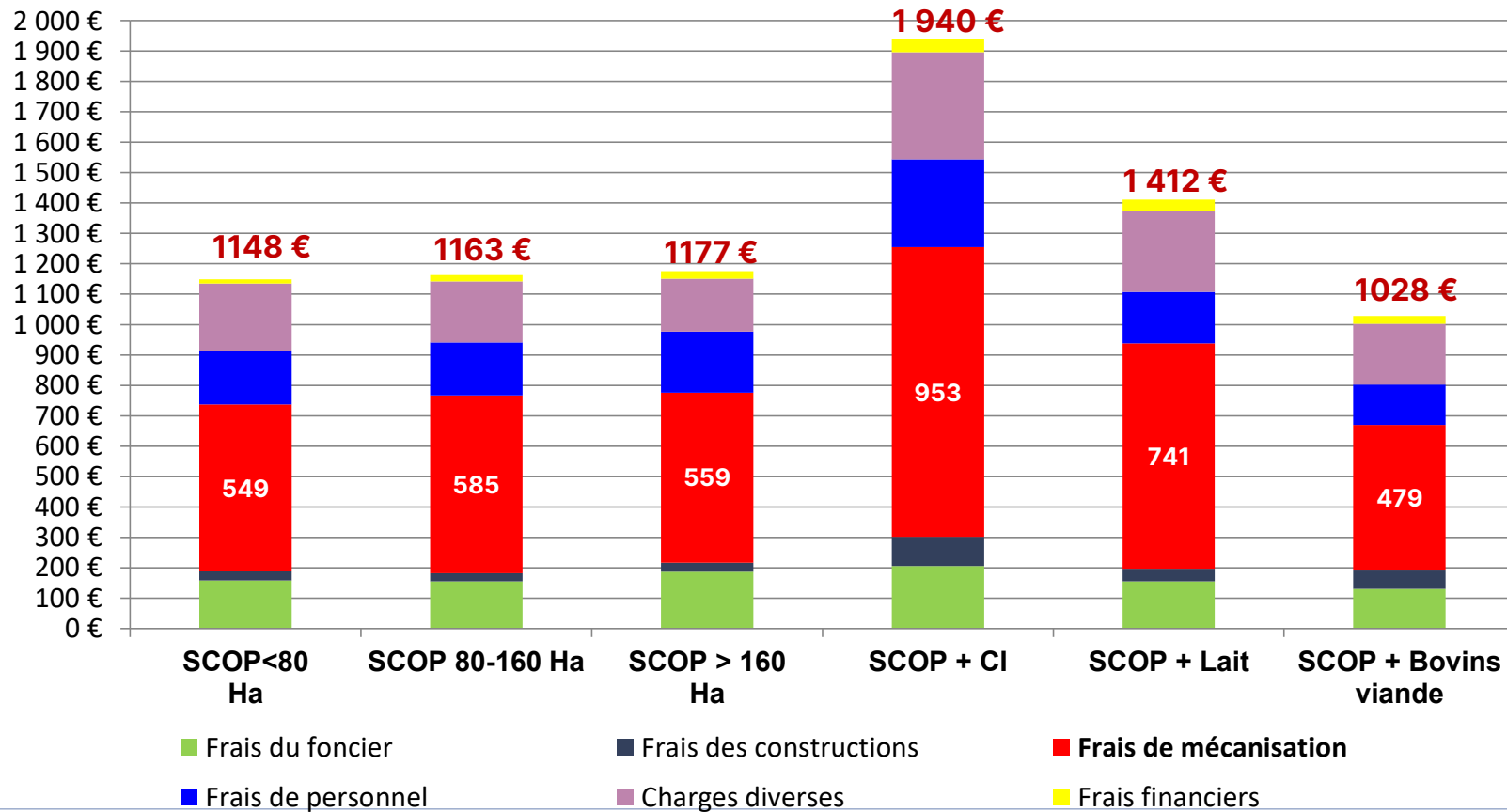
SCOP 80 – 160 Ha 2019



Charges de mécanisation et charges de structure (2023)

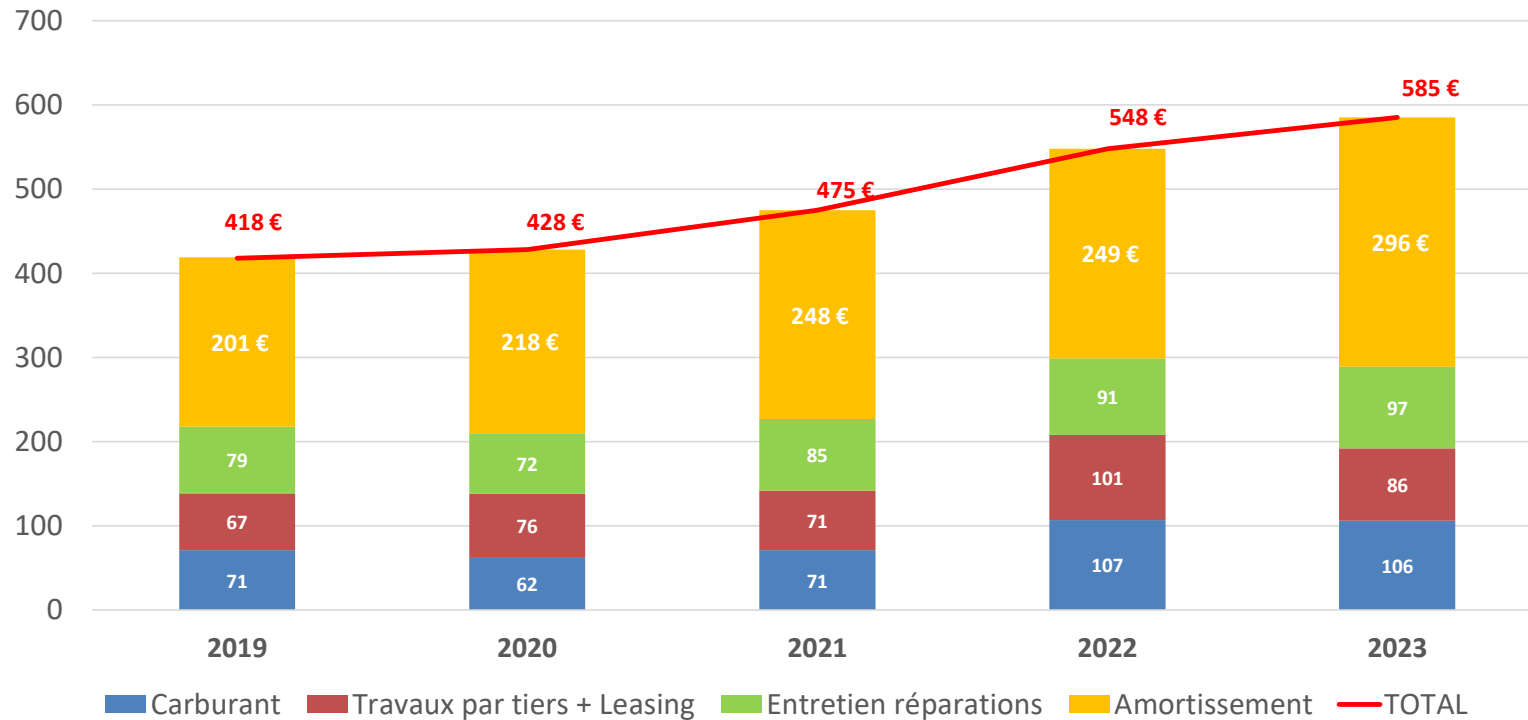
Selon le type de productions

en € / ha



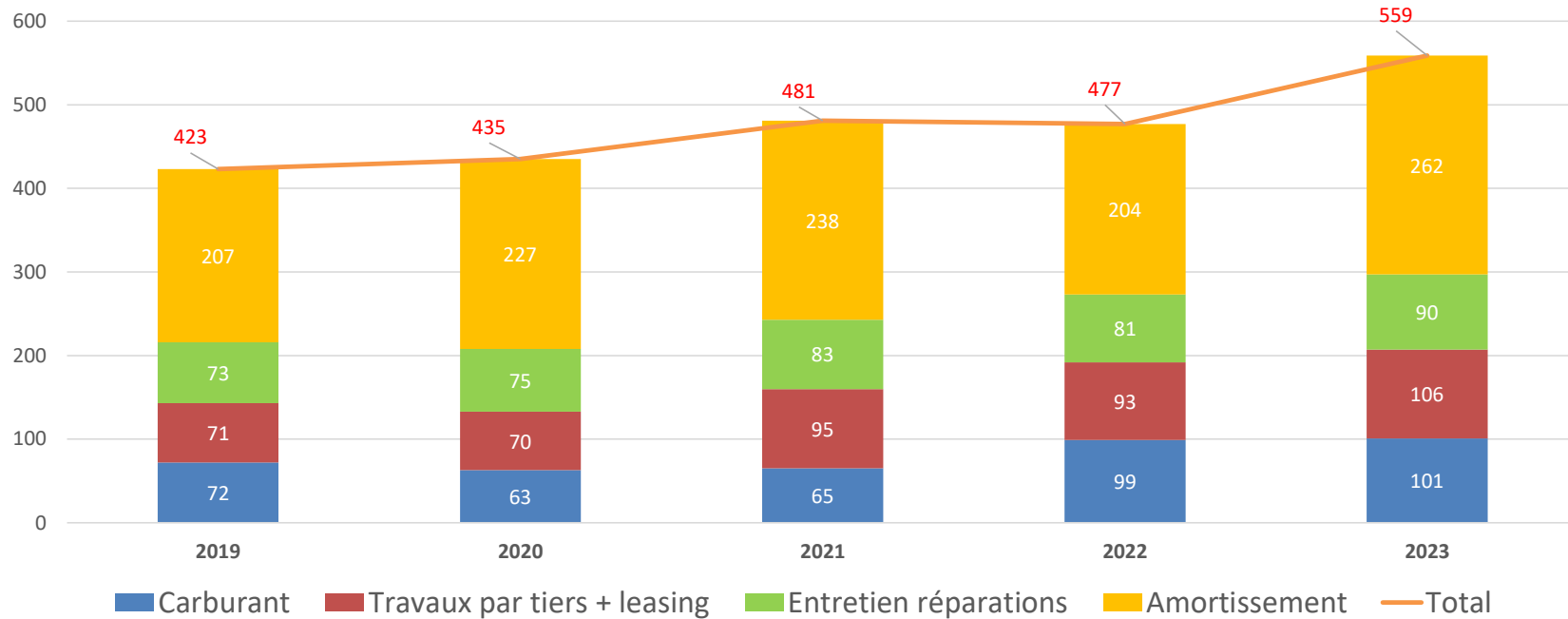
Charges de mécanisation: Evolution sur 5 ans

SCOP 80 à 160 ha en € / ha

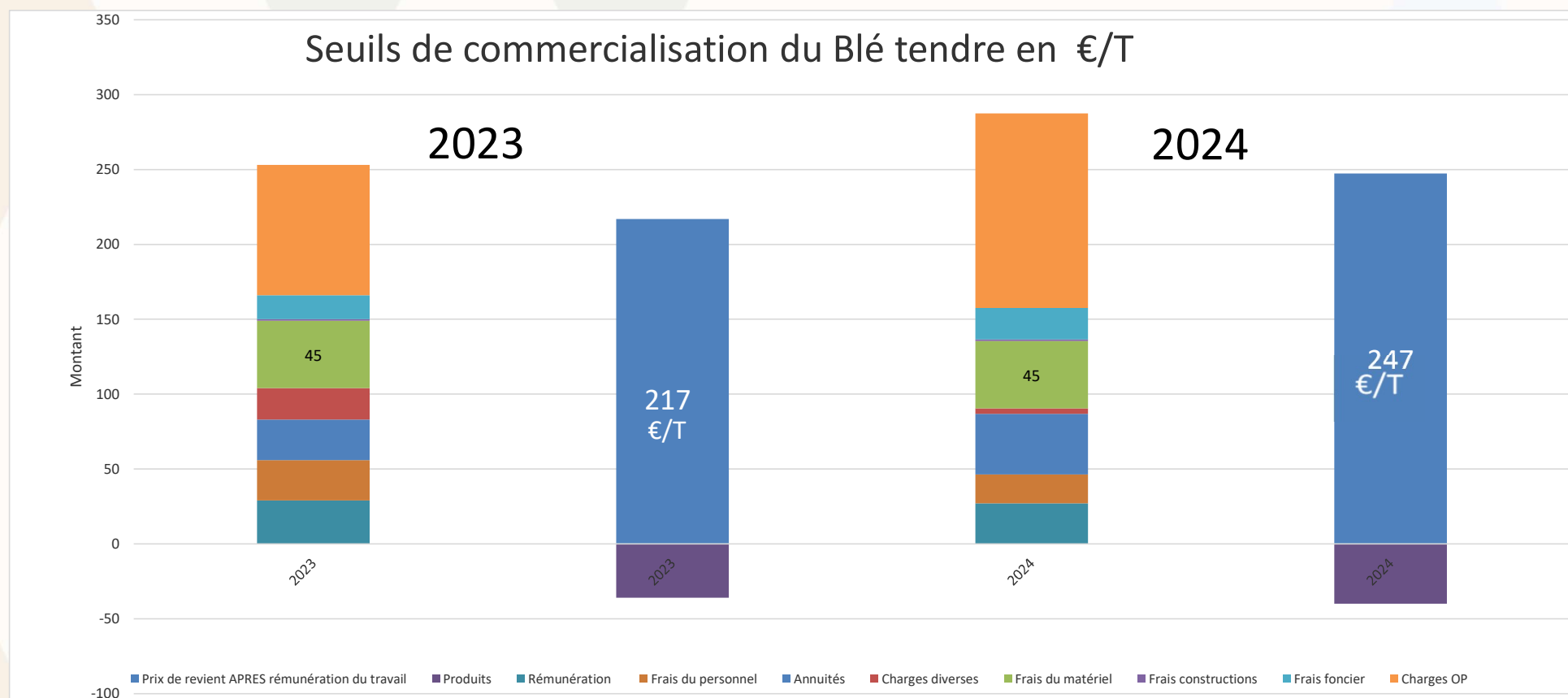


Charges de mécanisation: Evolution sur 5 ans

SCOP > 160 ha

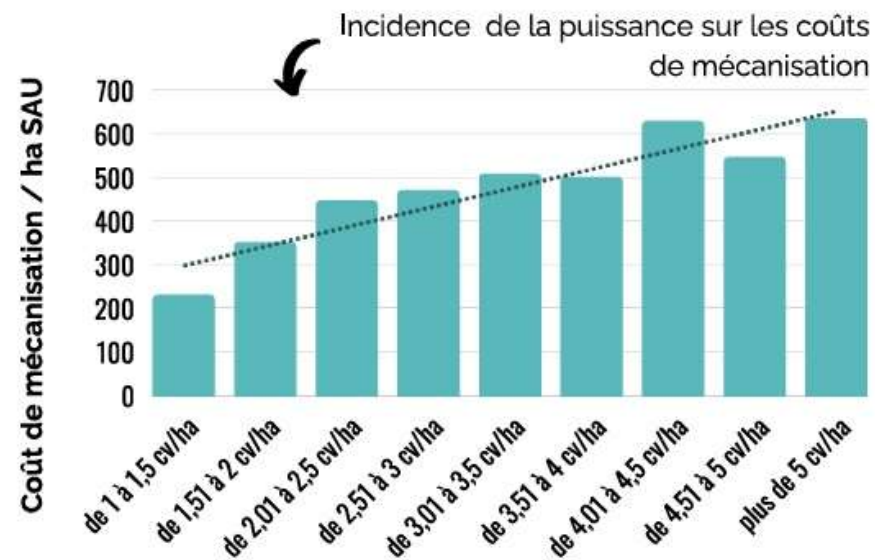
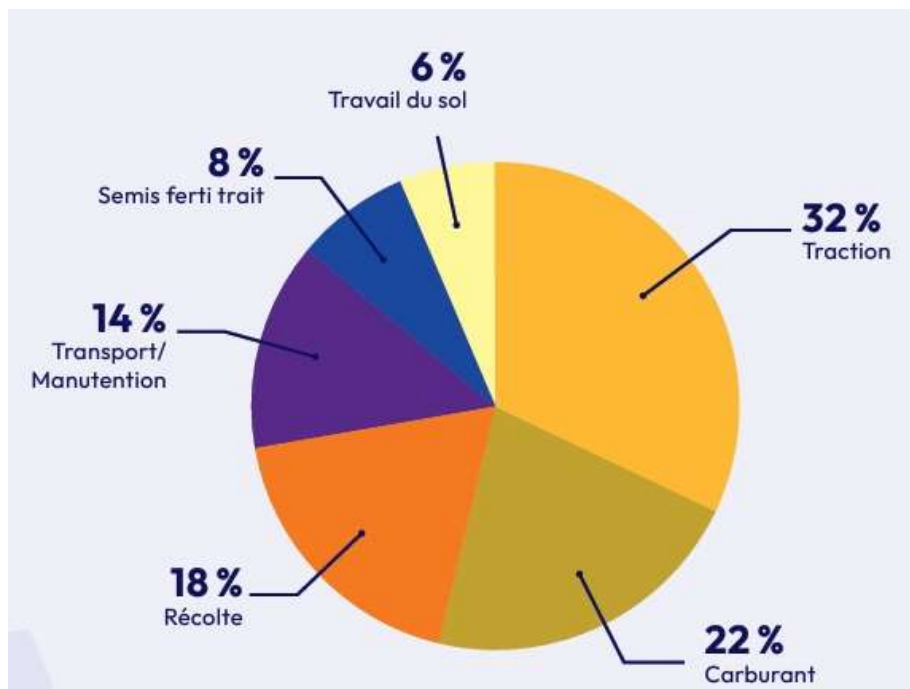


Poids du coût de mécanisation dans le seuil de commercialisation du blé



Quelques constats

Répartition des charges de méca en 6 postes



Les coûts de mécanisation augmentent selon le niveau de puissance du parc traction des exploitations (tracteurs et chargeurs automoteurs). Un cheval supplémentaire par hectare accroît la mécanisation de 86,7 € à l'hectare. Cela renforce l'attention à porter sur ce poste.

Quelques constats

	Nbre	Puissance (CV)	Part	Gain L/He	Gain (60% charge)	He moyenne	Âge	He/an	Gain L/an
Moyenne pondérée		144,8		3	1,8	3315,7	7,1	586,8	1056,24
>= 0 et < 79 cv	91	70	2,20%	1,8	1,1	4 054,2	13,8	394	433,4
>= 79 et < 134 cv	1734	110	42,40%	2,6	1,6	3 708,3	8,3	530,7	849,12
>= 134 et < 169 cv	1274	150	31,10%	3,4	2	3 214,2	6,5	599,8	1 199,6
>= 169 et < 200 cv	514	181	12,60%	3,2	1,9	3 065,5	5,7	643,2	1 222,08
>= 200 cv	479	235	11,70%	3,2	1,9	2 289,2	4,3	732,2	1 391,18

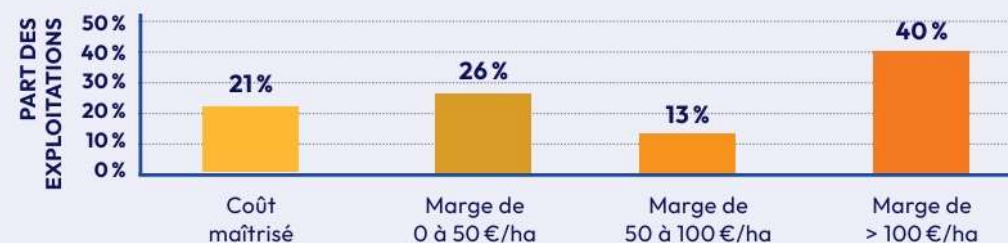
Limiter la consommation de carburants (puissance / réglage / conduite)



Globalement



UNE MARGE DE PROGRÈS POUR 79 % DES EXPLOITATIONS



Quelles stratégies / voies de travail?

Adapter la stratégie

**Ai-je la capacité à saturer l'outil de travail
Diminuer mes charges de mécanisation pour améliorer ?**

Indépendant

Entraide

**Copropriété
ou Cuma
partielle**

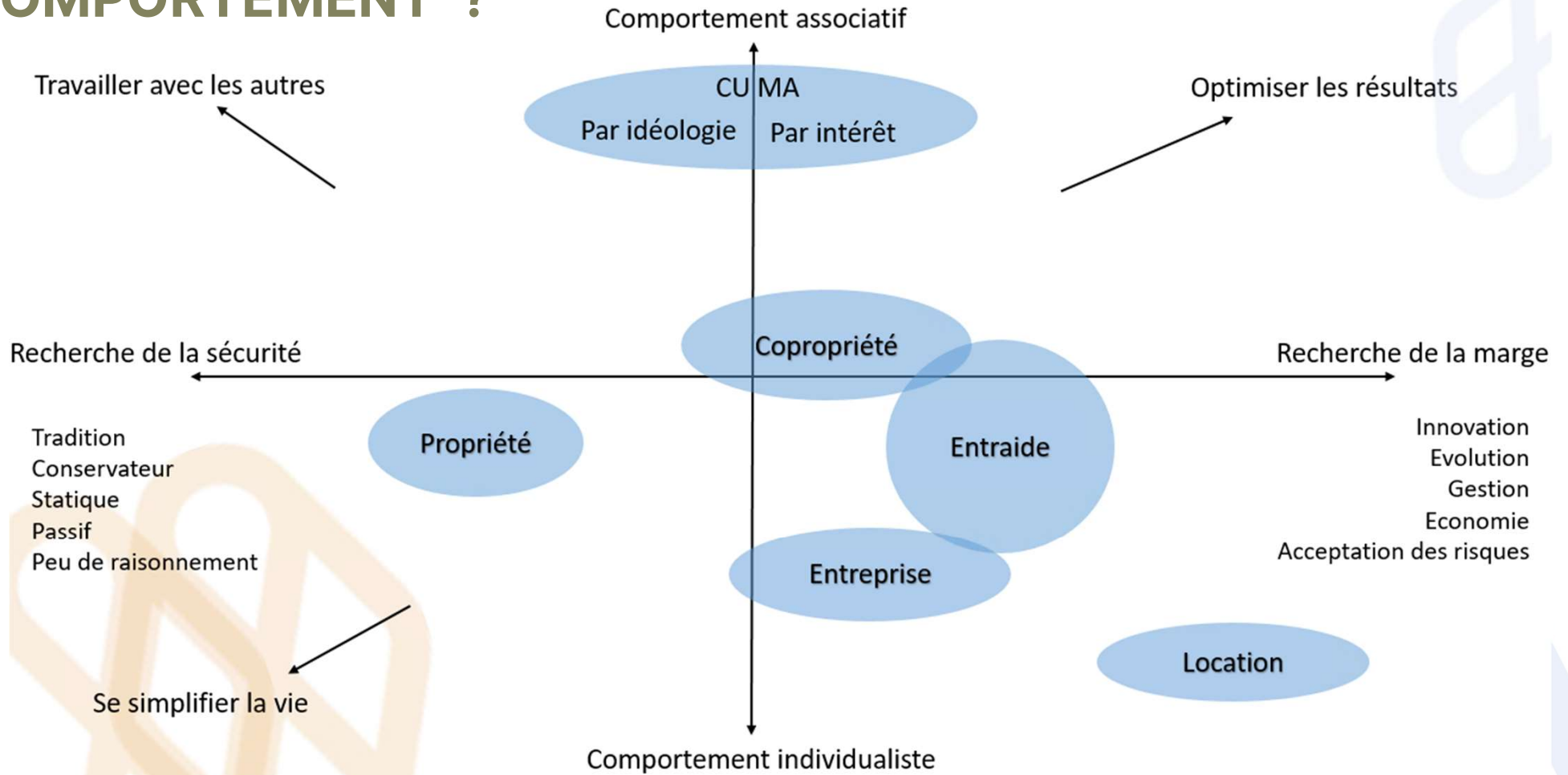
**Cuma ou
copropriété
intégrale**

**Assolement
en commun**

**Association
(GAEC
EARL
SCEA...)**

Qu'ai-je à gagner ?
Qu'ai-je à perdre ?

COMPORTEMENT ?



Connaître et maîtriser ses charges de méca

À partir des principales données de mécanisation (matériels, prestation, carburant...), vous aurez un regard global sur les différents postes de charges. Les références que nous avons construites, vous donneront **des repères personnalisés à partir de vos cultures et pratiques pour identifier vos axes de progrès et de rentabilité.**



MecaGest

Se connecter

Inscription GRATUITE

MECAGEST

L'outil de diagnostic des charges de mécanisation de vos matériels agricoles.

Connaissez-vous le poids des charges de mécanisation de votre exploitation agricole ? Mecagest est un outil intuitif qui vous permet de les étudier en vue de leur optimisation.

Vous pouvez faire appel à un expert proche de votre exploitation à tout moment, afin de vous guider et vous orienter vers des stratégies et solutions d'optimisation de votre parc matériel.

Estimation GRATUITE

En savoir plus



Mecagest est un outil ergonomique et intuitif qui vous permet de saisir vos données de manière facile et rapide. L'ingénierie développée autour des bases de données permet d'optimiser votre temps de saisie.



La précision apportée par nos références vous amène à un diagnostic adapté à votre situation. Vous aurez un regard global sur votre exploitation pour améliorer votre rendement.



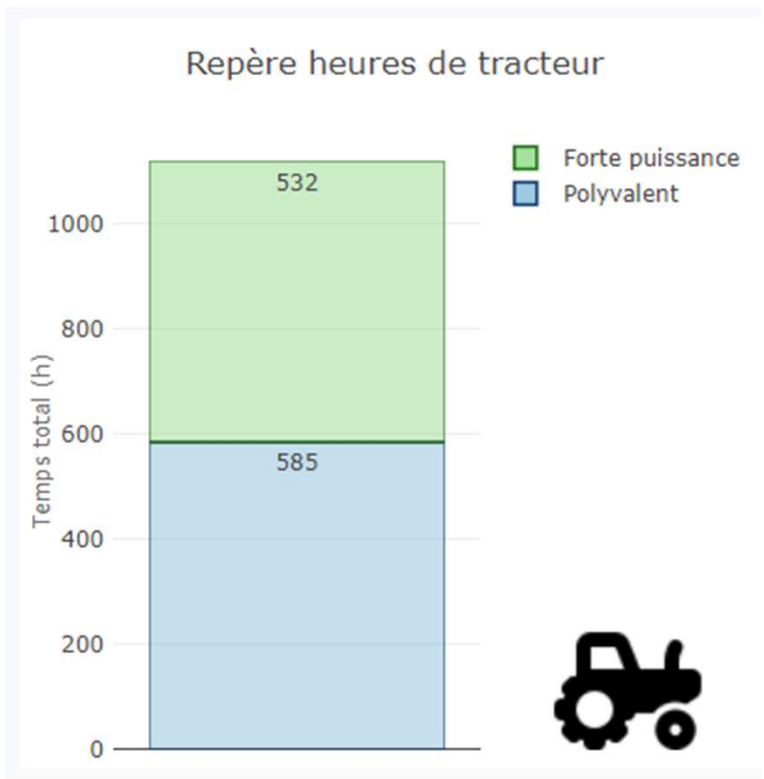
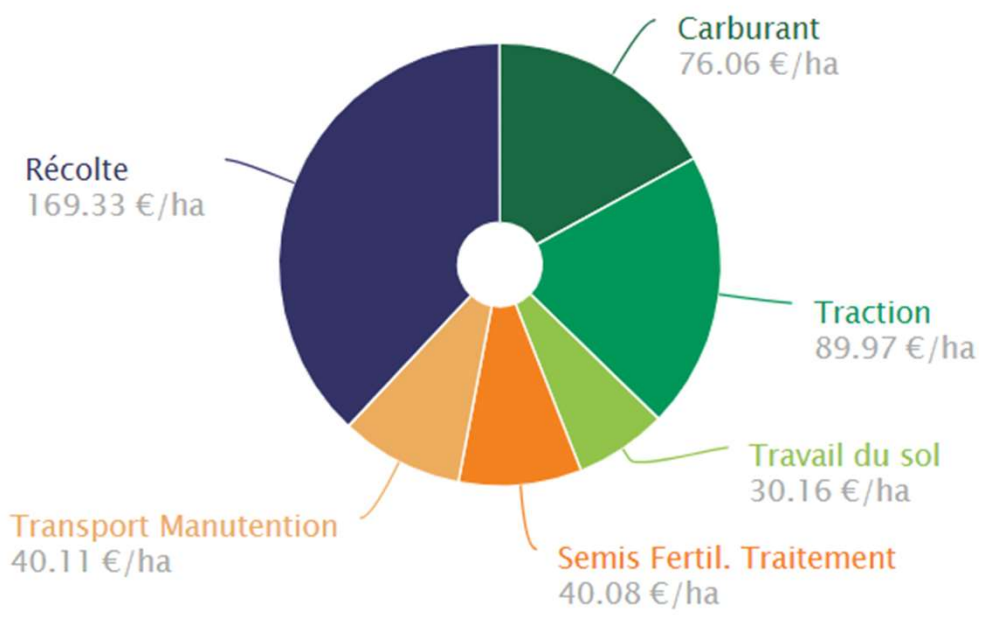
Un expert référent est à votre disposition pour vous accompagner tout au long de la saisie de vos données. Mecagest pro vous donne aussi la possibilité de réaliser des simulations afin de pouvoir vous projeter dans des



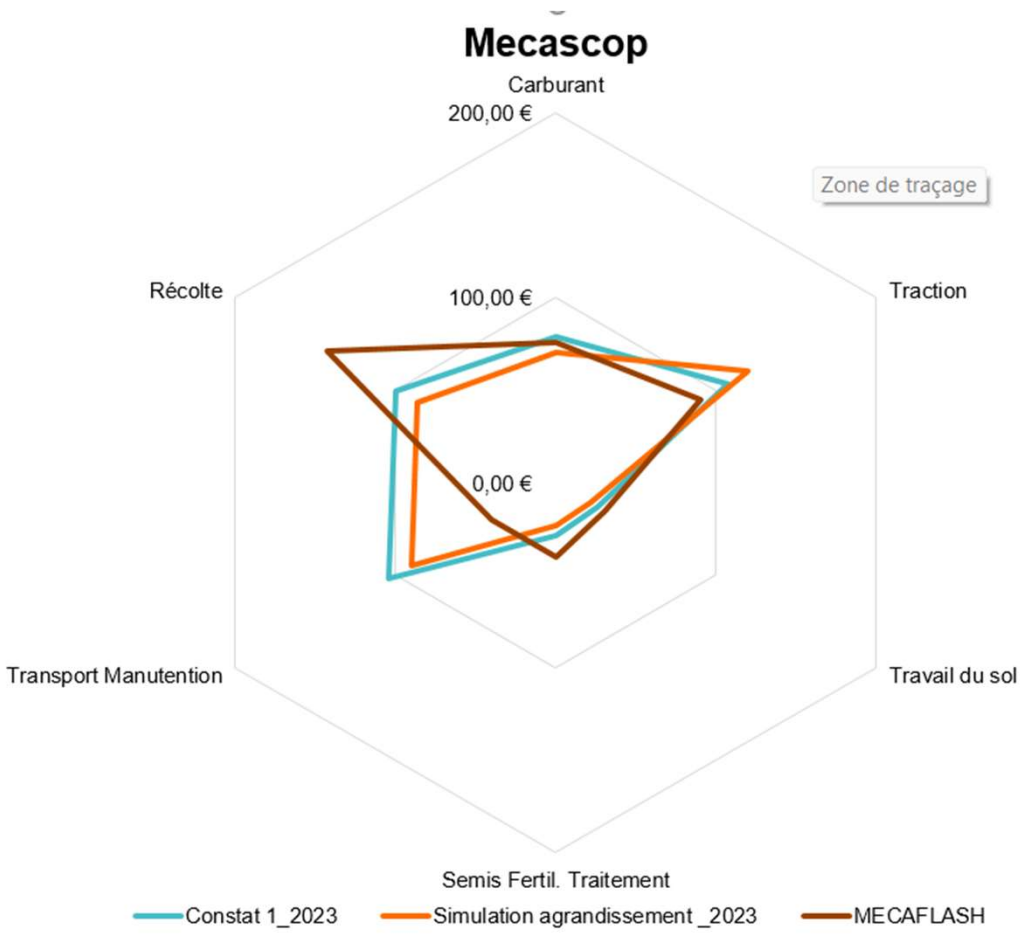
Visuel Mécaflash

photographie de la situation des repères optimisés de mon exploitation

Mon étude Mecaflash



Extraction de synthèse du Mécagest



Comparaison des données avec les repères optimisés et intégration d'une simulation (agrandissement de surface avec changement d'un tracteur)

TOTAL CHARGES DE MECANISATION (€)		93326
	pour un chiffre d'affaire de (€)	435000
Charges de mécanisation / chiffres d'affaires : (%)		21
Charges de mécanisation / ha SAU : (€/ha)		444
Chiffres d'affaires / ha SAU : (€/ha)		2071
Carburant : en coût/ha SAU : (€/Ha)		79
	en litres concommés/ha	56
Puissance / ha SAU (tracteurs uniquement) : (ch/ha)		2
Heures de traction / ha SAU : (heure/ha)		7
Charges de traction / total mécanisation : (%)		24
Taux de charge moyen : (%)		16
Nombre de tract. - 5 ans / nb tracteurs : (%)		33
Charges fixes (Perte de valeur + coût du capital + frais assurance) : (€/Ha)		258
Charges d'entretien : (€/ha)		87
Vétusté des matériels : (%)		68
Valeur résiduelle des mat. /ha SAU : (€/ha)		1416
Nombre de matériel - de 5 ans / nb total : (%)		32
Travaux par tiers (€/ha)		22
	Travaux par tiers : (%)	5
Main d'oeuvre externe		380

Éléments permettant d'apporter un conseil approfondi et de proposer des alternatives

Description de l'étude : Constat 1

		Carburant	Récolte	Transport Manutention	Travail du sol	Semis Fertil. Traitement	Traction	Total
Charges internes		16000.01 €	18556.64 €	21913.93 €	4325.65 €	5531.45 €	22379.47 €	88707.15 €
dont	Carburant	16000.01 €	0.0 €	0.0 €	0.0 €	0.0 €	0.0 €	16000.01 €
	Entretien	0.0 €	5176.7 €	5516.7 €	2036.74 €	816.0 €	4822.56 €	18368.7 €
Charges fixes	Assurance	0.0 €	1902.43 €	1771.58 €	589.33 €	700.93 €	2555.08 €	7519.35 €
Charges fixes	Coût du capital	0.0 €	888.44 €	1163.84 €	151.92 €	334.93 €	1439.04 €	3978.17 €
Charges fixes	Perte de valeur	0.0 €	10589.07 €	13461.81 €	1547.66 €	3579.59 €	13562.79 €	42740.92 €
	Autre frais	0.0 €	0.0 €	0.0 €	0.0 €	100.0 €	0.0 €	100.0 €
Charges externes		547.0 €	2354.0 €	0.0 €	1142.0 €	400.0 €	176.0 €	4619.0 €
Total charges		16547.01 €	20910.64 €	21913.93 €	5467.65 €	5931.45 €	22555.47 €	93326.15 €

ZOOM CUMA



Société à capital variable qui varie en fonction des entrées (souscription de parts sociales) et des sorties (remboursement de parts sociales)



Agréée par le HCCA (Haut Conseil de la Coopération Agricole)



Pas de but lucratif. Elle favorise avant tout le développement des exploitations de ses adhérents



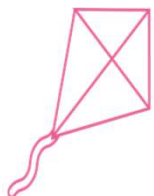
Coopérative régie par le code rural et des modèles de statuts définissant les règles applicables.



Gestion démocratique avec l'égalité des droits des associés : "1 associé = 1 voix"



Activité exclusivement à destination des adhérents, et par exception à destination de non membres (sous réserve de dispositions particulières)



Libre adhésion
Démarche **volontaire**



Gouvernance et gestion
Par **des administrateurs bénévoles**
élus parmi leurs adhérents



Équité
Le même tarif **pour tous les adhérents** dans la même situation



Engagement
Utilisation pour une durée et un volume déterminés des services (matériel, salariés...)



Accessibilité du service
La Cuma facture le plus souvent ses services **au coût de revient du matériel.**



Excédents
Les excédents, s'il y en a, sont un instrument de développement de la coopérative.

LES PRINCIPES DE BASE



4 adhérents minimum,
chaque GAEC ou autre société agricole compte pour un.



Du Capital social,
réparti proportionnellement aux engagements des adhérents.



Un projet collectif, solidaire et transparent, avec
des engagements d'utilisation.



Un nom, un siège social, des statuts et un
règlement intérieur.

QUI PEUT ADHÉRER À UNE CUMA ?

Toutes les structures ayant un objet de production agricole



- Les sociétés civiles (GAEC, SCEA ...)
- Les sociétés commerciales (SARL, SA ...)
- Les exploitations en nom propre
- Les sociétés coopératives (Cuma, SICA ...)

LE PLAN DE FINANCEMENT

FOCUS sur les parts sociales

Les parts sociales sont la preuve de l'**engagement** dans la Cuma. Elles forment les capitaux propres de la Cuma.

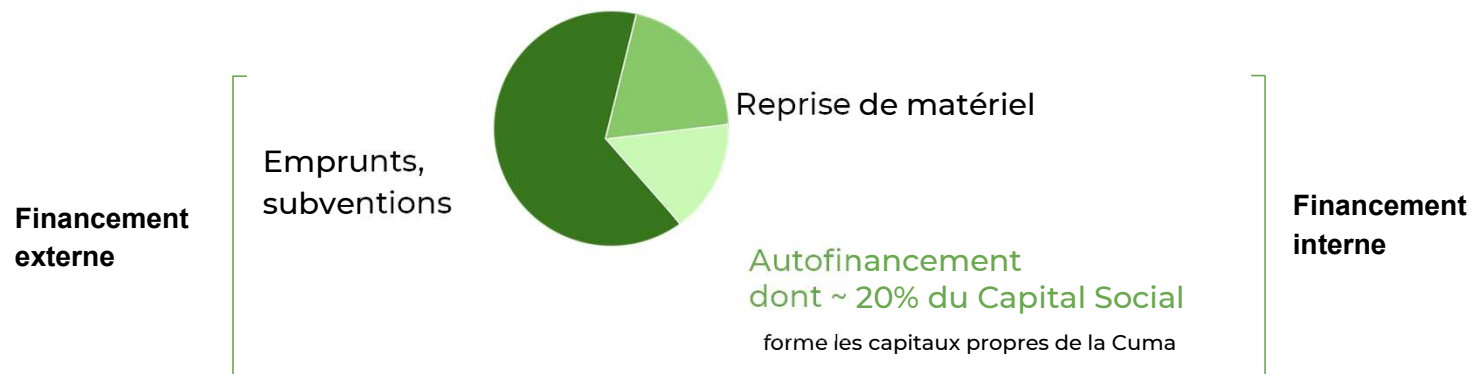
Exemple du semoir : 20% du montant de l'investissement - 50 000€ HT

Nom adhérent	Volume engagé (en hectares)	Capital social à verser
Adhérent 1	50	1 000€
Adhérent 2	150	3 000€
Adhérent 3	100	2 000€
Adhérent 4	75	1 500€
Adhérent 5	125	2 500€
TOTAL	500 hectares	10 000€

20% de 50 000€ = 10 000€ pour un total de 500 hectares.
soit 20€/hectare
soit 10 PS/hectare
engagé
avec 1 part sociale à 2€

LE PLAN DE FINANCEMENT

= Trouver les ressources pour acheter le matériel



Exemple : Semoir Rapide TCS

La Cuma achète le matériel 50 000€ HT

Parts sociales 20%	10 000€
Emprunts	40 000€
Total 50 000€	

+ court termes possibles pour la TVA (10 000€)

FISCALITE

- TENUE D'UNE COMPTABILITE
- TVA
- MAIS :
 - Pas d'impôt IS = EXO, les bénéfices d'une Cuma ne sont pas imposables
 - Pas de plus-value taxée = les plus values réalisées sur les ventes de matériel sont bloquées en réserves



Des types de CUMA différentes

1-CUMA : simple mutualisation de matériels

- Utilisation individuelle du matériel, pris et remis chez le responsable

2- CUMA avec une organisation collective

- Chantier coordonnés / organisés en commun
- Mise en commun de moyens hors Cuma (tracteurs attelés)
- Entraide - banque d'entraide

3- CUMA délégataires de tâches

- Tâches déléguées réalisées par un salarié (service complet)

L'emploi en CUMA

CUMA employeuses

CDI / TESA

3 types d'intervention :

- Travaille pour la CUMA : secrétaire de la CUMA
- Travaille en prestation chez l'adhérent pour la CUMA : service complet tracteur+outil+temps de salarié facturé à l'adhérent
- Travaille en groupement d'employeur

Principaux métiers

- Mécanicien
- Chauffeur
- Ouvrier agricole
- secrétaire

Accompagnement Réseau Cuma

- Création d'emploi
- Accompagnement des responsables du personnel
- Service paie

ATOUTS DE LA CUMA ?

Avantages

Cadre juridique

Aides à l'investissement

Prix de revient connu à l'avance

Groupement d'employeur

Délégation de tâches (salarié)

Entraide

Difficultés récurrentes

Réservation du matériel

Entretien du matériel (mécanicien)

Gouvernance

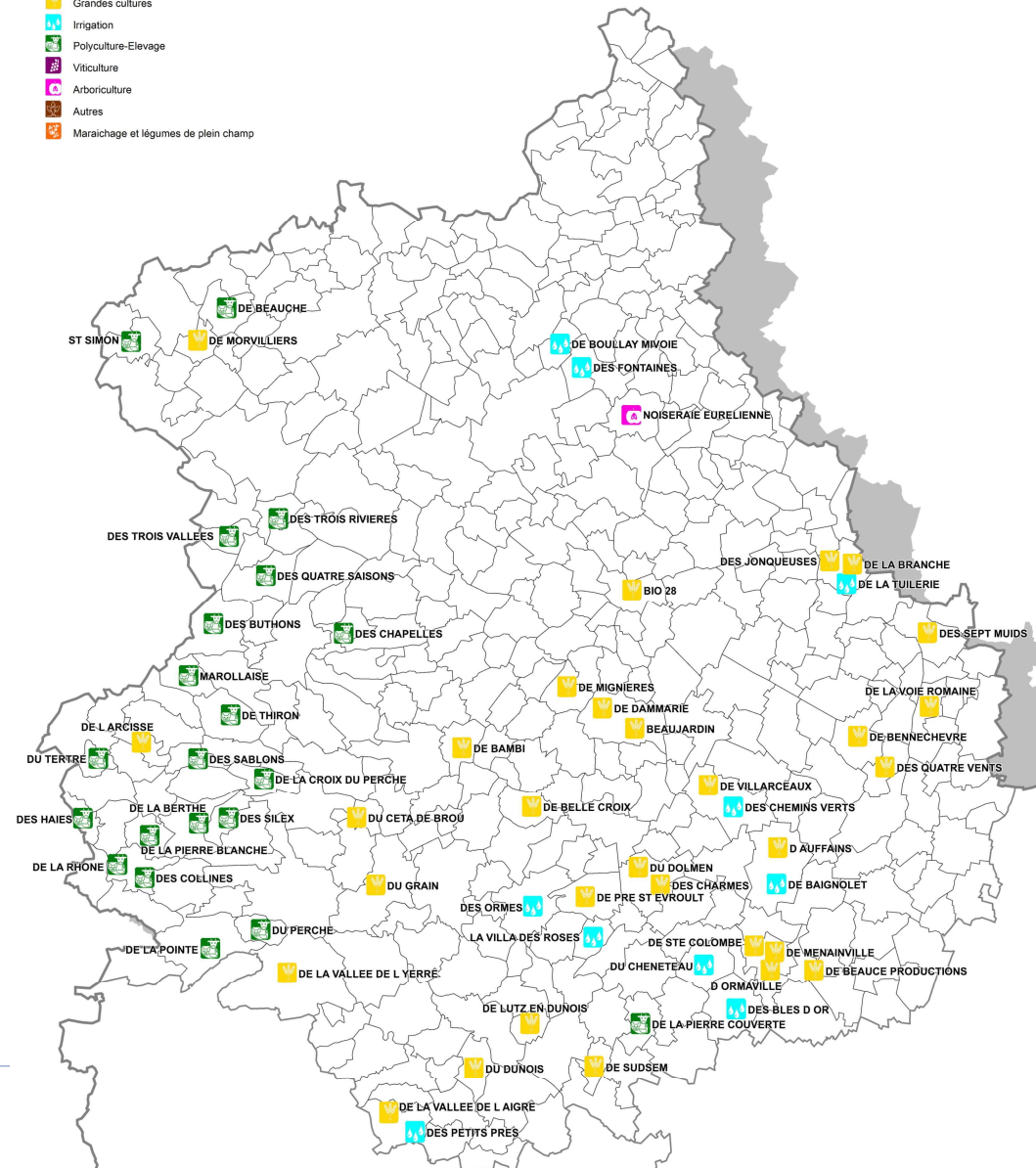
Whatsapp
myCuma Planning et Travaux



Carte des CUMA d'Eure-et-Loir

Localisation des CUMA et leur orientation principale

- Orientations principales**
-  Grandes cultures
 -  Irrigation
 -  Polyculture-Elevage
 -  Viticulture
 -  Arboriculture
 -  Autres
 -  Maraichage et légumes de plein champ



Témoignage

Echanges

Merci pour votre attention